



A la recherche d'un nouveau défi professionnel ?

EN.CO.RE. Luxembourg Muralis/Damage Control, Entreprise générale spécialisée en rénovation, parachèvement et intervention après sinistres composée d'une soixantaine de collaborateurs et faisant partie de « X.L Group service companies », recherche pour un engagement immédiat et pour un contrat à durée indéterminée un(e)

TECHNICO-COMMERCIAL / GESTIONNAIRE DE CHANTIERS (FR) pour Libramont

Votre mission :

- Une fonction **polyvalente** et **autonome** : de la visite des clients potentiels et la réalisation des devis à la gestion des chantiers.
- Depuis la société située à Libramont, vous êtes responsable de la **réalisation de devis** de rénovation ou de transformation auprès des clients potentiels. Vous rendez visite aux clients, effectuez les prises de mesures et calculez le prix afin de remettre une offre complète au client.
- Vous cherchez à développer vos contacts avec le monde de l'assurance (experts, courtier, contre-expert...)
- Vous entretenez la clientèle existante et développez également votre portefeuille par une prospection active.
- Véritable **commercial**, vous assurez un suivi optimal des offres afin de maximiser les chances de concrétiser avec les prospects.
- La responsabilité vous incombe également avec l'équipe de production d'organiser et de **planifier les chantiers** en fonction de la demande du client et des disponibilités des équipes et sous-traitants.
- Vous assurez un suivi optimal des chantiers en cours par le biais de vos visites et de diverses réunions.
- Vous **rédigez les factures** des travaux réalisés et veillez à **analyser systématiquement les résultats** des chantiers afin d'en retirer un maximum d'enseignements dans une optique d'amélioration constante.

Profil :

- Français
- Expérience commerciale
- Expérience technique dans le domaine de la construction et de la rénovation
- Connaissance du monde de l'assurance et de l'expertise
- Homme de terrain
- Autonome
- Goût des responsabilités
- Gestionnaire d'hommes
- Forte capacité au travail
- Flexible dans le temps
- Sens élevé de la réalité économique de l'entreprise
- Bonne présentation et capacité à représenter l'entreprise

Envoyez votre **candidature (CV, lettre motivation, références)** à

EME sur rh@eme-conseil.com avec la référence **EN.CO.RE Technico-commercial**